RECHERCHE

BUSINESS DEVELOPER

Participez au numérique du futur en intégrant une startup innovante, dynamique et motivée !

Innovation, Rigueur, Professionnalisme, Développement durable, Respect, Culture client.

SPOPIT

LE POSTE

- Participation à la stratégie commerciale
- Ciblage, acquisition & prospection de clients, visites clients, négociations et devis
- Suivi de votre portefeuille clients et reporting auprès de la direction

SPOPIT

VOUS

- Expérience réussie de 2ans minimum dans le vente BtoB
- Connaissance de la vente de logiciels
- Pugnacité
- Adaptabilité
- Audace
- Passion

... bref la perfection !

SPOPIT

AVANTAGES

- CDI à temps plein
- Méthodes de travail innovantes
- Esprit startup
- Equipe motivée et dynamique
- Voiture de fonction
- Mutuelle de groupe
- Télétravail
- Au coeur des Volcans d'Auvergne

... l'entreprise idéale !

SPOPIT

POSTULER

contact@spopit.com

Pour plus d'informations : 06 51 01 06 57

SPOPIT